



Berrada El Ghali

Elève-ingénieur en 5ème année et Entrepreneur à l'loT Valley, à la recherche d'un stage de 6 mois en tant que consultant ou chef de projet à partir de Février 2021.

Contact

10 Allée des sciences appliquées R2 1414 31400
Toulouse
+33 7 83 90 77 45
ghallb@outlook.fr
LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/el-ghali-berrada-0386b814a/>

Compétences Professionnelles

Techniques

Python

- Développement d'une application de diagnostic et pronostic

C++

- Simulation d'un accordeur de guitare intelligent

Développement embarqué

- Pilotage d'un bateau voilier à l'aide d'une carte Nucleo STM32

Transverses

Leadership

- Réalisation de plus de 50 présentations dont plusieurs pitches devant des investisseurs

Communication

- Prospection de 50 retailers dans le cadre d'une étude de marché

Gestion de projet

- 4 projets entrepreneuriaux menés
- Organisation d'un événement inter-campus (INSA Express)

Langues

- Arabe (Bilingue)
- Français (Bilingue)
- Anglais (Courant)
- Espagnol (Courant) - Semestre en Argentine

Mes centres d'intérêts

- Musique : Chant et Guitare (Participation à plusieurs concerts)
- Voyages : Planification, Organisation, Gestion de budget, Autostop
- Innovations technologiques

Formation

2015-2021 Institut National des Sciences Appliquées de Toulouse

M1 : *Systèmes embarqués*

M2 : *Innovative Smart Systems - Objets connectés - IOT*

2019 Semestre d'échange à l'Universidad Nacional de Cordoba en Argentine

Spécialité Informatique

- Autonomie et capacité d'adaptation au système universitaire, à la culture et à la langue
- Réalisation de 2 projets en équipe

2015 Baccalauréat Scientifique de l'enseignement supérieur au Lycée Louis Massignon de Casablanca, Maroc

Mention Très Bien, Spécialité Mathématiques et Option Internationale Langue et Littérature Étrangère (Arabe)

Expérience Professionnelle

Septembre 2020 - aujourd'hui Entrepreneur à l'loT Valley

Programme DOITOCRACY : développement d'un projet entrepreneurial

- Prospection physique et réalisation de campagnes LinkedIn pour analyser les besoins clients
- Etude de faisabilité et recherche de solutions innovantes
- Benchmarking et analyse de la concurrence pour s'assurer un avantage concurrentiel
- Présentation/Pitch fréquents devant des entrepreneurs et investisseurs pour confronter mon projet
- Tester, remettre en question, itérer pour valider un product/market fit

Juin - Septembre 2020 Développeur Systèmes Embarqués au LAAS/CNRS

- Développement d'une application Python de Diagnostic/Pronostic de systèmes hybrides
- Elaboration d'une maquette de charge solaire destinée à tester l'efficacité de l'application de gestion de santé
- Développement Arduino pour analyser et caractériser un système de charge solaire
- Modélisation de systèmes à base de réseaux de Petri afin de simuler l'évolution de leur état de santé

2019 - 2020 Chef de projet entrepreneurial

Programme Les Entrep' et Lauréat de la région Toulouse

- Prospection et réalisation d'une étude de marché pour mieux comprendre les attentes du client
- Participation à divers ateliers (marketing stratégique, propriété industrielle, outils prévisionnels financiers)
- Rédaction d'un business model pour soutenir au Concours régional CRECE
- Gestion d'équipe et répartition des tâches afin d'optimiser la productivité de chacun

2018 Les 48h pour faire vivre des idées

Prix Coup de Coeur du jury

- Participation à des ateliers de brainstorming et d'innovation pour favoriser la génération d'idées
- Création d'un prototype pour illustrer un produit
- Collaboration et travail en équipe multidisciplinaire
- Présentation/Pitch devant un jury de professionnels pour présenter notre produit

Implication Associative

2015 - aujourd'hui Responsable de collectes de denrées et Responsable artistique

Bénévole aux restos du coeur avec l'association Les Enfoiros

- Gestion d'un groupe de 40 bénévoles
- Participation aux prises de décisions importantes afin de définir les directions stratégiques de l'association
- Gestion d'un calendrier exigeant et d'échéances